

LA CORPORACIÓN FINANCIERA INTERNACIONAL Y EL ORGANISMO MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES

La Corporación Financiera Internacional (CFI) y el Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (OMGI) son instituciones afiliadas del sector privado del Grupo del Banco Mundial. Mientras que el Banco Mundial (BIRF y AIF) se vincula con los gobiernos, la CFI y el OMGI trabajan exclusivamente con empresarios, proporcionándoles préstamos, capital, líneas de inversión, asistencia técnica y seguros. La CFI ha trabajado con cerca de dos mil empresas en 129 países desde su inicio en 1956. Pero el OMGI es relativamente nuevo para el Grupo del Banco. Fue fundado en 1988 y otorgó garantías a no más de 300 inversiones en 52 países contra pérdidas provocadas por riesgos no comerciales.

La CFI y el OMGI son importantes en tanto son las instituciones afiliadas del Grupo del Banco Mundial de más rápido crecimiento. Como la inversión extranjera directa continúa aumentando en los países en desarrollo, la demanda de los servicios de la CFI y el OMGI ha aumentado de manera considerable.

En la medida en que la CFI y el OMGI son entidades públicas, su clientela consiste en clientes competitivos del sector privado que se mueven con rapidez y reserva. Como resultado de ello, para la opinión pública suele ser difícil medir o influir sobre el impacto, positivo o negativo, de la expansión de la CFI y el OMGI. Si bien en los últimos años la CFI realizó algunos avances importantes en cuanto a transparencia, sus procesos de difusión de la información y consulta pública todavía tienen mucho que mejorar. Por su parte, el OMGI continúa siendo prácticamente impenetrable.

I. La Corporación Financiera Internacional

La CFI fue fundada en 1956 como respuesta a la disminución de la inversión privada extranjera después de la Segunda Guerra Mundial. Si bien la CFI dice que su objetivo principal es mejorar las condiciones de vida de la población a través del desarrollo económico, tiene características que la hacen un miembro único del Grupo del Banco Mundial.

CREACIÓN DEL SECTOR PRIVADO: la CFI suele ser criticada por actuar de forma muy parecida a un banco comercial, y no como una institución de desarrollo afín a la familia del Banco Mundial. Sin embargo, la CFI dice que su función particular en el desarrollo es la de contribuir a la creación de sectores privados saneados en los países en desarrollo. La CFI considera que sin la presencia de mercados que atraigan capitales extranjeros, experiencia y tecnología, los países en desarrollo quedarán muy atrasados en el proceso de mundialización.

EL EFECTO DEMOSTRACIÓN: Las operaciones de la CFI tienen como finalidad demostrar al sector privado que la inversión en los países en desarrollo puede ser rentable, a pesar de los numerosos riesgos percibidos y reales que hay en juego. Por lo tanto, la CFI presta sin garantías gubernamentales, lo que significa que pone en juego su propio capital si alguno de los proyectos fracasa. Al mantener desde su inicio una cartera con fines de lucro, la CFI trabaja para asegurarle al mercado que invertir en el desarrollo puede producir rendimientos reales, con lo que promovería así el crecimiento económico.

ADICIONALIDAD: En su condición de institución pública, la CFI dice que no debe interferir con el mercado actuando donde el

sector privado podría actuar solo. Por lo tanto trabaja para asegurar que sus operaciones complementen el mercado, en lugar de desplazarlo. Una de las formas en que la CFI trabaja para lograr su objetivo es promoviendo a la formación de consorcios financieros, es decir a la creación de fondos de inversión provenientes de varias fuentes privadas, como parte esencial de su cartera. En años recientes, la CFI ha ampliado sus operaciones ingresando en países con mayores índices de riesgo y en los cuales la mayoría de los inversionistas temen aventurarse, y también ofreciendo préstamos a los intermediarios financieros para ayudar a establecer infraestructuras comerciales y financieras en los países en desarrollo—tales como compañías de arrendamiento financiero y mercados de valores.

A. Las operaciones de la CFI

La Corporación Financiera Internacional tiene un conjunto diverso de instrumentos que utiliza para promover el desarrollo económico en sus países miembros. Las operaciones típicas de la CFI incluyen *préstamos*, *inversiones en capital social* y *formación de consorcios*.

PRÉSTAMOS: La CFI ofrece *préstamos* para la realización de negocios, a los que denomina “patrocinadores de proyectos”, con la finalidad de poner en práctica proyectos de desarrollo. Pueden hacerse préstamos a gigantescas empresas transnacionales o a empresas a pequeña escala que sean locales o “nativas” de país receptor. Los préstamos de la CFI, a veces llamados “Préstamos A”, se hacen en función de las condiciones de mercado habituales.

INVERSIONES EN CAPITAL SOCIAL: la CFI suele combinar préstamos con inversiones en *capital social*, lo que significa que la CFI compra una participación en un proyecto que eventualmente puede vender. La CFI también compra valores de “cuasicapital” en proyectos; se trata de préstamos que el auspiciante reembolsa a la CFI una vez que haya pagado sus otras deudas. Se le llama cuasicapital debido a la extensión inusual del plazo para su reembolso.

FORMACIÓN DE CONSORCIOS: La CFI moviliza recursos de fuentes externas para financiar inversiones en proyectos de desarrollo, a lo que se denomina consorcios, o “Préstamos B”. Los consorcios son fondos de dinero aportado por varios inversionistas para reducir de esa manera el riesgo individual. La CFI se convierte en un “prestamista oficial” para los consorcios, si bien no garantiza los rendimientos de los demás inversionistas.

OTROS SERVICIOS: la CFI también ofrece una amplia gama de servicios a los inversores, tales como el asesoramiento en materia de leyes y mercados de los países en desarrollo, asistencia técnica y servicios de consulta para proyectos particulares, para lo cual cobra los aranceles vigentes en el mercado. A veces la CFI también ofrece garantías para los proyectos.

Además de los servicios oficiales que presta, en los países en desarrollo la CFI es considerada “amiga de los

inversores “ debido a su filiación con el Banco Mundial, y de ahí los estrechos vínculos que tiene con los gobiernos de los países prestatarios y su influencia sobre ellos.

B. La cartera de la CFI

La cartera de la CFI es diversa pero se concentra prioritariamente en los sectores manufactura, infraestructura, servicios financieros, minería y explotación de gas y petróleo (Cuadro I). En 1999, la CFI aprobó 255 proyectos nuevos por un valor de 5.300 millones de dólares, que incluían 1.800 millones de dólares en consorcios. Si bien la CFI ha realizado operaciones en 129 países, ha sido criticada por concentrar gran parte de sus actividades en la categoría de países “menos desarrollados” (que no son los más pobres), que pueden atraer a otros prestamistas del sector privado, por ejemplo Rusia y Brasil.

C. La estructura empresarial de la CFI

La CFI tiene su sede en Washington, DC, aun cuando existen oficinas exteriores por todo el mundo. Si bien la mayor parte de sus proyectos son administrados en sus oficinas centrales en Washington, la CFI tiene varias iniciativas surgidas en sus oficinas exteriores, como el *Africa Enterprise Fund* (Fondo de Empresas Africano), un programa piloto que ofrece préstamos de pequeño monto a empresas africanas nacionales. La CFI proyecta para el futuro que la administración de su cartera se haga cada vez más desde sus oficinas exteriores, y no desde la sede central. La CFI está separada estatutariamente del Banco Mundial y tiene su propio Directorio Ejecutivo, si bien los miembros son los mismos que los del Directorio del Banco Mundial. El presidente de la CFI, actualmente James Wolfensohn, es el presidente del Grupo del Banco Mundial.

D. Las políticas de la CFI

La CFI tiene una *política de información* que, si bien es mucho más débil que la del Banco Mundial, ha mejorado ligeramente desde 1997. La CFI pone a disposición tres documentos clave: el Resumen de la Información del Proyecto, una breve descripción de todos los proyectos propuestos; la Evaluación Ambiental, para proyectos con riesgos ambientales y sociales importantes; y el Resumen de la Evaluación Ambiental, para proyectos con riesgos ambientales y sociales menos adversos. La opinión pública prácticamente no tiene forma de enterarse de los proyectos de la CFI hasta poco antes de estar finalizados y aprobados. Como la CFI trabaja con el sector privado, insiste en tener un grado de reserva mucho mayor que el del Banco Mundial para proteger la “confidencialidad de los negocios”.

La CFI adoptó recientemente un conjunto de *políticas ambientales y sociales* así como de procedimientos que

son similares a los del Banco Mundial pero que contienen varias excepciones importantes, la mayoría de ellas relacionadas con la difusión de la información. Al igual que el Banco Mundial, el personal y los clientes de la CFI están obligados a seguir las políticas de “salvaguardia” que, entre otras cosas, evitan o mitigan los impactos ambientales, abordan el tema de los reasentamientos involuntarios, excluyen la financiación de proyectos que tienen prácticas laborales lesivas y aseguran la protección de los hábitats naturales y de los bosques. En el último año la CFI amplió el personal técnico y del área de medio ambiente para asegurar que su creciente cartera siga las políticas y directrices de la CFI.

Si bien la CFI ha mejorado su capacidad social y ambiental y ha establecido nuevas políticas, todavía tiene serios inconvenientes. Su historial en materia de *consulta pública* sigue siendo débil. La CFI también ha sido criticada por no supervisar a sus clientes del sector privado para asegurar que adhieran a las normas de la CFI. Por último, la CFI se ha resistido a quedar bajo la jurisdicción del Grupo de Inspección del Banco Mundial, a pesar de un mandato de su presidente y de varios accionistas de la Corporación, entre ellos Estados Unidos.

E. El futuro de la CFI

La CFI atraviesa actualmente una revisión importante de todas sus operaciones. La planificación estratégica de la CFI, llamada “Más allá del 2000”, ha contado con la ayuda de consultores externos, quienes identificaron que muchos de los clientes comerciales de la CFI no están conformes con el funcionamiento burocrático del organismo y la lentitud del proceso de aprobación de los proyectos. Es así que la CFI busca modernizar sus operaciones y descentralizarlas en una institución más volcada al trabajo en el exterior y con menos papeleo. Al mismo tiempo, la CFI procura obtener la autorización de su Directorio Ejecutivo para ampliar sus operaciones a 10,5 por ciento por año, que implicaría duplicar su personal y hacer inversiones nuevas para el año 2005.

F. Conclusión: la CFI y la opinión pública

La capacidad de la opinión pública de monitorear e influir en la CFI ha aumentado de manera sustancial en los últimos años. Esto es consecuencia de varios factores que han tenido importantes efectos en la institución: el deterioro político resultante de recientes proyectos desastrosos financiados por la CFI—como el Proyecto de la represa Pangué en Chile—ha obligado a la institución a aplicar sus políticas de salvaguardia con mayor cuidado y a incluir más especialistas sociales y ambientales en su personal. El presidente Wolfensohn ha estado de acuerdo con ONGs, pueblos afectados y accionistas como Estados Unidos, en la necesidad de que exista mayor transparencia y responsabilidad, así como mayor impacto en el

CUADRO 1. CORPORACIÓN FINANCIERA INTERNACIONAL: CARTERA DE PRÉSTAMOS 1999
(Cifras en millones de US\$)

| Sector | Cifra | % cartera de CFI |
|--------------------------------------|-------------------|------------------|
| Servicios financieros | 1.946.91 | 36.9 |
| Infraestructura | 809.62 | 15.3 |
| Minería/Extracciones | 789.93 | 15.0 |
| Productos químicos y petroquímica | 385.69 | 7.3 |
| Cemento y materiales de construcción | 334.00 | 5.6 |
| Alimentos y Agroindustria | 271.54 | 5.1 |
| Manufacturas | 219.94 | 4.2 |
| Hoteles y Turismo | 144.22 | 2.7 |
| Madera, Pulpa y papel | 128.56 | 1.4 |
| Otros* | 286.73 | 5.4 |
| TOTAL | \$5,280.00 | 100.0 |

* Otros incluye Servicios industriales y para el consumo, Textiles, Automotrices y componentes, Servicios sociales, Fertilizantes y productos químicos agrícolas.

Fuente: *Informe Anual 1999* de la CFI

desarrollo. La CFI ha expresado su compromiso de trabajar con más frecuencia con la población y con mayor apertura¹. La creciente apertura de la CFI debería alentar a la ONG a seguir exigiéndole a la CFI que rinda cuentas de sus actos, comprometiendo en cada oportunidad a su personal, especialmente en los países donde lleva a cabo sus actividades.

II. El Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones

El OMGI, fundado en 1988, tiene un alcance y un mandato mucho más limitado que el de la CFI. El OMGI es una empresa de financiación pública que promueve el desarrollo del sector privado otorgando garantías contra uno o más riesgos de carácter no comercial o “político”, que de lo contrario impedirían el desarrollo del sector privado. Las categorías de riesgo político del OMGI son:

GUERRA Y DISTURBIOS CIVILES, incluye actos de sabotaje y terrorismo que afecten una operación privada.

INCUMPLIMIENTO DE CONTRATOS, si un gobierno receptor no cumple o cambia de manera desleal las “reglas

del juego”, perjudicando materialmente una operación privada.

INCONVERTIBILIDAD DE DIVISAS, en el caso de que un gobierno no autorice a accionistas, inversionistas o patrocinadores de proyectos convertir la moneda local en divisas o transferir al exterior los productos de las ventas.

EXPROPIACIÓN, si un gobierno, directa o indirectamente, hacer perder a un patrocinador de proyecto la propiedad o el control de su capital o de sus acciones.

A. Las operaciones del OMGI

Al igual que la CFI, el OMGI tiene una atracción especial para los inversionistas privados debido a su filiación con los gobiernos y con parte del Grupo del Banco Mundial. El OMGI no subvenciona los negocios en los que participa directamente; le cobra a los clientes los precios de mercado normales. Los clientes del OMGI no pueden cancelar la garantía hasta que expire, aún cuando disminuyan los “riesgos políticos” del país. El OMGI ha extendido 293 contratos de seguro desde 1988, no obstante lo cual hasta la fecha ninguno de sus clientes ha tenido que cobrar la garantía del OMGI.

El OMGI funciona solamente en los países que se lo permiten; algunos no desean reconocer que existe la posibilidad de riesgo político dentro de sus fronteras, y por lo tanto no se constituyen en “firmantes” del Convenio del OMGI. El OMGI exige “contra garantías” de los países firmantes, por lo que si el OMGI tiene que pagarle a una compañía el seguro como resultado de un conflicto civil en un país X, ese país X tendría a su vez que reembolsarle ese pago al OMGI. El OMGI puede ofrecer solamente un total de 225 millones de dólares de seguro por país, y tiene un límite de 50 millones de dólares por proyecto.

Al igual que la CFI, el OMGI también otorga una amplia gama de servicios en materia de inversión y asesoramiento relacionado con sus actividades, por lo cual cobra honorarios a precios de mercado.

B. La cartera del OMGI

El OMGI mide el impacto que tiene sobre el desarrollo, calculando la cantidad de inversión extranjera directa que facilita a través de las garantías que otorga. El OMGI dice que su cartera neta actual de 3.400 millones de dólares ha facilitado una inversión privada en los países en desarrollo estimada en 20.000 millones de dólares.

Al igual que la CFI, el OMGI ha sido criticado por centrar la mayoría de sus operaciones en la categoría de los países menos desarrollados (PMD), dejando de lado a los más empobrecidos. La cartera de las garantías del OMGI se divide en varios sectores, pero con una mayor participación en minería, infraestructura, manufactura y servicios financieros (Ver Cuadro 2).

C. Estructura empresarial del OMGI

El OMGI es una organización pequeña, con menos de 100 empleados, y tiene su sede en la ciudad de Washington. El OMGI cuenta en gran medida con el personal y los consultores externos de la CFI para la realización de sus operaciones. En especial, el OMGI “contrata” al personal ambiental y técnico de la CFI cuando los proyectos exigen una supervisión ambiental o social. El OMGI está separado jurídicamente del CFI y del Banco Mundial y tiene su propio Directorio Ejecutivo, si bien los miembros son los mismos que los del Directorio del Banco Mundial. El presidente de la CFI, actualmente James Wolfensohn, es el presidente del Grupo del Banco Mundial.

D. Las políticas del OMGI

Recientemente, el OMGI adoptó políticas de difusión de la información y políticas ambientales, y procedimientos ambientales y sociales que deben aplicarse a todas sus operaciones de garantía.

Al igual que el Banco Mundial, la Política de Difusión del OMGI² tiene una presunción en favor de la difusión, pero incluye dos advertencias que tienen importancia para sus clientes del sector privado: que la difusión “no perjudique los intereses comerciales y competitivos de las aplicaciones del OMGI, y no violé las obligaciones de confidencialidad”. Entre la información a la que se puede acceder públicamente figura:

- Información Relacionada con el Proyecto: los informes trimestrales que resumen los proyectos asegurados por el OMGI; contratos de garantía estándar y tarifas básicas por concepto de prima.
- Documentos Relacionados con el Medio Ambiente: las Evaluaciones Ambientales para proyectos de Categoría A, incluidos los Planes de Acción Ambiental, estarán disponibles 60 días antes de la consideración del proyecto por el Directorio. Si los patrocinadores de un proyecto no ponen a disposición pública las evaluaciones ambientales, entonces el OMGI no lo garantizará.
- Declaraciones Financieras Anuales
- Reglamentos de Operaciones
- Informes Anuales

Debido al Convenio y a los Reglamentos de Operaciones del OMGI, gran parte de la información del organismo está fuera del acceso público. La Política de Difusión señala que “el OMGI está constreñido por estrictas obligaciones de confidencialidad de sus aspirantes en el uso de la información relacionada con el proyecto”. Además, los documentos preparados para el Directorio, incluidas las propuestas de proyectos, son confidenciales. Hay otros documentos que no son de acceso público, entre

CUADRO 2. EL ORGANISMO MULTILATERAL DE GARANTÍA DE INVERSIONES: CARTERA DE PRÉSTAMOS DESDE 1999^a
(Cifras en millones de US\$)

| Sector | Cartera desde 1999 ^b | % de la Cartera del OMGI |
|----------------------|---------------------------------|--------------------------|
| Financiero | 1554 | 36 |
| Infraestructura | 703 | 19 |
| Manufactura | 555 | 15 |
| Minería/Extracciones | 481 | 13 |
| Servicios | 185 | 5 |
| Petróleo y gas | 111 | 3 |
| Turismo | 74 | 2 |
| Agroindustria | 37 | 1 |
| TOTAL | 3700 | 100 |

^a El OMGI estima que su cartera de garantías acumuladas, que totalizó 3.400 billones de dólares al final del año fiscal 1997, propició la inversión de 20.000 millones de dólares de inversión extranjera privada.

^b Las cifras de esta columna fueron calculadas por el BIC a partir de los porcentajes (siguiente columna) proporcionados por el OMGI.

Fuente: *Informe Anual OMGI, 1999*

ellos el Contrato de Garantía del OMGI, las evaluaciones de riesgos políticos y la evaluación jurídica de los proyectos.

Después de varios años de resistencia, finalmente el OMGI adoptó una Política de Evaluación Ambiental en julio de 1999. Esa política tiene varias similitudes con las de la CFI y el Banco Mundial. Por ejemplo, exige que el OMGI emprenda un proceso de investigación ambiental para determinar el grado de Evaluación Ambiental necesario para inversiones específicas, y mantiene el sistema de clasificación de Evaluación Ambiental del Banco.³

La política también requiere que los patrocinadores del proyecto realicen consultas con los grupos afectados y ONGs locales. Estas son también diferencias importantes en la política de Evaluación Ambiental del OMGI, que refleja la naturaleza de las operaciones de garantía de este organismo. Por ejemplo, el que solicita una garantía es responsable de llevar a cabo la Evaluación Ambiental, "a menos que el solicitante sea un prestamista o un socio en minoría del proyecto" (menos del 50 por ciento y con un interés en el proyecto que no sea el de controlarlo). A veces se pedirá al OMGI que "evalúe las conclusiones y recomendaciones de la evaluación ambiental tal como fueron proporcionadas por el solicitante, para asegurar su coherencia con esta política. Para que pueda adoptar esa

decisión, es posible que el OMGI requiera un trabajo de evaluación ambiental extra, incluso consultas y públicas y difusión de información."

Hace poco el OMGI también accedió a que sus operaciones de garantía deben cumplir con las políticas ambientales y de salvaguardia de la CFI: Hábitats naturales, Explotación forestal, Pueblos Indígenas, Conservación del Patrimonio Cultural en los proyectos financiados por la CFI, Reasentamiento involuntario, Manejo de plagas, Seguridad de grandes represas, y Proyectos en vías fluviales internacionales. El OMGI también cumple con las directrices ambientales del Banco Mundial, incluidos el Manual de prevención y disminución de la contaminación y el Manual de consulta sobre evaluación ambiental, entre otros. En el sitio Web del OMGI (<http://www.miga.org>) se podrá encontrar una amplia descripción de los Procedimientos de Evaluación Ambiental y Social del organismo.

E. El futuro del OMGI

Anticipando mayores niveles de demanda del mercado, el OMGI busca expandir sus actividades de manera sustancial en los próximos años. Actualmente le está pidiendo a sus accionistas públicos que incrementen sus recursos de capital general, pero ese aumento ha sido obstaculizado por los Estados Unidos hasta tanto se resuelvan diversos temas de políticas relacionados con el Grupo del Banco Mundial en su conjunto.

III. Mediador y Asesor en materia de cumplimiento de la CFI/OMGI

El cargo de Mediador y Asesor en materia de cumplimiento de las políticas ambientales y sociales de la CFI/OMGI (CAO, por las siglas en inglés, *Compliance Advisor Ombudsman*) fue creado en 1998 por el presidente del Grupo del Banco Mundial, James Wolfensohn. El cargo es resultado de la colaboración entre la CFI, el OMGI, sus accionistas, ONGs y los miembros de los círculos empresariales, en un intento por resolver la actuación general de la CFI y el OMGI en ámbitos sociales y ambientales y su responsabilidad pública por ella. Por el momento es el único mecanismo de responsabilidad pública disponible para los ciudadanos afectados por los proyectos del sector privado financiados por la CFI o el OMGI.

El CAO tiene dos funciones. El Asesor en materia de cumplimiento es responsable de ofrecer asesoramiento y dar recomendaciones independientes en materia de cumplimiento de políticas y procedimientos, a la administración de la CFI y al OMGI. La función del Mediador es dar respuesta y solución a las reclamaciones de las personas que se han visto afectadas por los proyectos patrocinados por la CFI o el OMGI.

El CAO informa directamente al presidente del Grupo

del Banco Mundial y por lo tanto no forma parte de los sistemas de administración del Banco ni del Directorio Ejecutivo del mismo.

Actualmente, los Procedimientos de Operaciones para el CAO se llevan a cabo a través de un proceso de consultas que incorpora las sugerencias presentadas por el Grupo de Inspección, grupos interesados, ONGs y personas afectadas por el proyecto. Está previsto publicar y utilizar los Procedimientos de Operaciones para fines de octubre de 1999. Estarán disponibles para el público en el sitio Web de la CFI, y se pedirá que se efectúen comentarios. Se espera que los Procedimientos de Operaciones definitivos entren en vigor en enero del 2000.

El CAO, que es un mecanismo asesor y conciliador, no sustituye la necesidad de una función efectiva por parte del Grupo de Inspección. Las ONG reclamaron que el Grupo de Inspección del Banco Mundial ampliara su ámbito de manera que abarcara las operaciones de la CFI y el OMGI.

El CAO actual es Meg Taylor, quien fue nombrada en junio de 1999. Para ponerse en contacto con la Sra. Taylor, dirigirse a la siguiente dirección:

Meg Taylor
Vice President, Compliance Advisor/Ombudsman
IFC, 2121 Pennsylvania Avenue
Washington, DC 20433,
Tel. 202-458-9452, Fax 202-522-7400
Correo electrónico: mtaylor@ifc.org, <http://www.ifc.org>

NOTAS:

- ¹ Ver Doing Better Business Through Effective Public Consultation and Disclosure: A Good Practice Manual (Mejores negocios a través de la realización de consultas públicas y divulgación de información: un buen manual de prácticas), CFI (octubre de 1998).
- ² Anexo C de las Políticas Operacionales del Organismo Multilateral de Garantía de Inversiones (OMGI).
- ³ El sistema de clasificación asigna a los proyectos las categorías A, B o C, según el grado de impacto ambiental esperado del proyecto. Los proyectos Categoría A requieren Evaluaciones Ambientales completas, los de Categoría B requieren Análisis Ambientales y los de Categoría C no requieren ninguna evaluación ambiental.

Este documento de ayuda fue elaborado por Kay Treakle como parte de la serie Herramientas para Activistas: Guía sobre Bancos Multilaterales de Desarrollo, del Bank Information Center. El Bank Information Center (BIC) es una organización no gubernamental e independiente, sin fines de lucro, que ofrece información y apoyo estratégico a las ONG y a los movimientos sociales de todo el mundo sobre los proyectos, las políticas y prácticas de los Bancos Multilaterales de Desarrollo. El BIC postula una mayor transparencia, responsabilidad pública y participación ciudadana en la Banca Multilateral de Desarrollo. El BIC cuenta con el apoyo de fundaciones y organizaciones privadas que trabajan en los campos de medio ambiente y desarrollo, y no está afiliado a ninguno de los Bancos Multilaterales de Desarrollo.

Bank Information Center • 733 15th Street NW, Suite 1126 • Washington, D.C. 20005 • USA

Téléphono: +1.202 737 7752 • fax: +.202 737 1155 • email: info@bicusa.org • site Internet: <http://www.bicusa.org>